

GRATIS ARBEJDSARK

3D-projektbrief

25 spørgsmål, der gør behov, 3D-assets, regler, integration, mobil og ansvar konkret - før I beder om tilbud.

VIRKSOMHED	
PRODUKT / PILOT	
PROJEKTEJER	
DATO	

SÅDAN BRUGER I BRIEFEN

Udfyld den sammen med e-commerce, produkt, salg og IT. Marker det, I ikke ved endnu. De ubesvarede felter er ofte vigtigere for budgettet end et tidligt prisestimat.

Briefen kan frit bruges med ConfigUX eller andre leverandører. 3dkonfigurator.dk og ConfigUX drives af Unika Design ApS.

1. Kundens behov og projektets mål

01

Hvilken konkret usikkerhed skal konfiguratoren fjerne for kunden?

02

Hvilken handling skal blive lettere: valg, pris, tilbud, kurv eller intern ordre?

03

Hvilket produkt eller hvilken produktfamilie er bedst som repræsentativ pilot?

04

Hvordan vil I måle, om piloten har gjort salgsflowet bedre?

2. Produkt, variationer og visualisering

05

Skal kunden forstå form og proportioner fra flere vinkler, eller er faste billeder nok?

06

Hvilke valg ændrer produktets form, og hvilke ændrer kun farve eller materiale?

07

Hvor mange modeller, størrelser, moduler og visuelt forskellige kombinationer findes der?

08

Hvilke kombinationer er ugyldige, og hvem ejer reglerne for dem?

3. 3D-modeller, materialer og kvalitet

09

Findes der CAD- eller 3D-kildefiler, og hvem har rettighederne til at bearbejde dem?

10

Hvem forenkler geometri, retter UV'er og eksporterer webklare GLB-filer?

11

Hvilke materialer kræver foto-, farve- eller fysiske referenceprøver for at kunne godkendes?

12

Hvilket filbudget gælder for første visning, samlet model og teksturer på mobil?

13

Hvem godkender, at geometri, farver, skalering og materialer er troværdige nok?

4. Regler, pris og integration

14

Hvilket system er sandhedskilde for produkter, SKU'er, priser og lagerstatus?

15

Skal prisen beregnes i konfiguratoren, webshoppen, PIM, ERP eller et andet system?

16

Hvilke data skal sendes til kurv, tilbud, CRM, produktion og ordrebekræftelse?

17

Hvordan identificeres en konfiguration entydigt, så den kan genåbnes og supporteres?

18

Hvad skal ske, hvis en pris, regel eller integration ikke kan hentes?

5. Mobil, tilgængelighed og fallback

19

Hvilke telefoner, browsere og netværksforhold indgår i accepttesten?

20

Kan alle centrale valg gennemføres med tastatur og uden at afhænge af farve alene?

21

Hvilken billed- eller tekstfallback vises, hvis 3D ikke kan starte?

22

Hvilke mål for indlæsning, respons og stabilitet skal leverandøren dokumentere?

6. Ejerskab, drift og leverance

23

Hvem ejer kildefiler, webmodeller, materialebibliotek, kode og konfigurationsdata efter levering?

24

Hvem opdaterer modeller, materialer, priser og regler, når sortimentet ændrer sig?

25

Hvilke konkrete acceptkriterier, backup- og rollbacktrin skal være bestået, før piloten godkendes?

Før I beder om tilbud

Vælg en pilot, der er lille nok til at styre, men kompleks nok til at bevise den rigtige løsning. Et produkt uden repræsentative materialer, regler og integrationer giver et falsk trygt pilotresultat.

Sammenlign tilbud på samme grundlag

Bed hver leverandør svare på de samme fem leverancepunkter: hvad er inkluderet, hvad er en antagelse, hvem ejer filerne, hvordan testes mobil, og hvad koster ændringer efter lancering.

1	Omfang	Modeller, materialer, regler, integrationer og accepterede enheder er talt.
2	Ejerskab	Kilde- og webfiler, data, kode og adgang er beskrevet i aftalen.
3	Accepttest	Målbare krav til kvalitet, hastighed, fallback og ordredat er skrevet ned.
4	Drift	Ansvar, svartider, opdateringer, backup og rollback er aftalt.
5	Pris	Pilot, fuld udrulning og løbende ændringer kan sammenlignes hver for sig.

Mere gratis faglig viden: 3dkonfigurator.dk - Spørgsmål og rettelser: info@configux.com